

- 3NTR A2 (quantité 5) capacité 620x330x490 mm
- 3NTR A4 capacité 300x200x180 mm
- Fortus 250 capacité 250x250x300 mm
- Markone capacité 320x130x160 mm

*matière carbone, fibre de verre et Kevlar*

Puis une armée de petites machines pour les opérations commandos (délai moyen 24/48h).



**TH INDUSTRIES l'un des leader du FDM en France**

Une vingtaine de machines FDM à votre service dont :

- T1000 : capacité 1m<sup>3</sup> 1000x1000x1000 mm
- 5x2 : 5 têtes travaillant en série (capacité 6x200x200x200mm)
- = réduction des coûts de production
- 3NTR A2 (quantité 5) capacité 620x330x490 mm
- 3NTR A4 capacité 300x200x180 mm
- Fortus 250 capacité 250x250x300 mm
- Markone capacité 320x130x160 mm

*matière carbone, fibre de verre et Kevlar*

Puis une armée de petites machines pour les opérations commandos (délai moyen 24/48h).

Une vingtaine de matières pouvant répondre à vos attentes (résistance mécanique, chimique et thermique - souplesse, élasticité...)

réalisation à partir de vos fichiers (IGES/STEP ou STL)  
ou à partir de nos conceptions (pièces fournies : plans, croquis, idées...)  
Finition de vos pièces (assemblage, ponçage, peinture, reprise d'usinage...)

Scannez ce Bleam via Ubleam



M. Dominique DRONIOU - 06 95 87 61 58 - [contact@thindustries.fr](mailto:contact@thindustries.fr) - 7 rue de la Paillette 49800 Sarrigné

acteur-49-1

**Personne référente:**

droniou dominique

**Adresse site web:**

<http://www.thindustries.fr>

**Adresse Email:**

[contact@thindustries.fr](mailto:contact@thindustries.fr)

**Téléphone du référent:**

0695876158

**document\_ressource:**

 [L\\_Banner2200\\_x1000\\_mm\\_octobre\\_2016\\_0.jpg](#)

**Domaine(s) d'action du projet:**

Emploi, développement économique et modes de travail

**partenaires:**

Collectivités

Entreprises

Réseaux / fédérations

**aides\_publiques:**

non

**labels:**

non

**Le projet est-il multi-sites ?:**

non

**Les finalités du projet et ses grands objectifs. Les besoins auxquels il répond:**

J'ai la volonté de créer une entreprise pérenne et innovante dans son activité d'impression 3D ( production de pièces plastique techniques résistantes et fonctionnelles) L'impression 3D est une nouvelle économie qui était cloisonnée au prototypage, j'ai l'intention d'en faire un outil de production à part entière. Cela répond au besoin de transition numérique. Afin de rapprocher l'atelier du bureau et de réduire les temps de lancement de production.

**Description du projet:**

Je souhaite croître mon activité en investissant et embauchant rapidement plusieurs personnes. En effet, comme expliqué dans la présentation, notre démarche est innovante et inédite car nous proposons de produire des pièces en plastique pour une utilisation sur le long terme ( en réparation ou création pure). Nous sommes capables de conseiller les bureaux d'études sur la conception ou le choix de la matière. En effet, depuis 3 ans, j'apprends le métier d'imprimeur 3D ( technologie dépôts de fils), il a fallu vite embaucher une personne pour le rendre opérationnel car il n'y a pas d'études ( ou cursus scolaire). Maintenant que nous sommes opérationnels, il nous faut une troisième personne pour se développer faire face à la charge de travail à venir ( le temps de la former) C'est du temps et de l'investissement humain pour la rendre opérationnelle. En même temps, notre parc machine va continuer à croître et les technologies évoluant nous allons devoir commencer à remplacer certaines machines qui sont obsolètes ( ce que nous avons déjà fait). Actuellement, nous sommes installé dans le sous-sol de mon habitation ( nous avons doublé sa surface en début d'année) cependant, nous allons être vite à l'étroit il nous faudra , pour accompagner notre croissance, un bâtiment pour nous accueillir. Le chiffre d'affaire augmente d'année en année, avec le nombre de machine. Nous le doublons chaque année. L'équilibre sera atteint l'année prochaine. Pour tenir, l'entreprise a une activité historique qui sert de tremplin pour l'impression 3D. La première activité est la conception et réalisation d'outillages de mesure pour l'aeronautique, cette activité est rentable avec des perspectives d'évolution ( création d'un atelier d'usinage et d'un laboratoire de contrôle, avec des embauches à la clé). Le développement de cette activité est liée à la pénurie de personnel qualifié. En attendant de trouver le ou les bons techniciens, nous nous focalisons sur l'impression 3D Une bonne partie de la qualité de notre travail est basée sur le relationnel avec mes clients et mes fournisseurs. En effet, l'impression 3D, étant novatrice les clients ont besoin d'être rassurés et le fait de travailler mains dans la mains sur le long terme permet une bonne implication des 2 parties. Ceci est valable aussi avec mes fournisseurs, que ce soit les fabricants de machines ou de matière première nous travaillons en étroite collaboration pour avancer ensemble. Car notre parc étant bien fournis ( 18 machines), nous avons du recul et de l'expérience pour demander des nouvelles matières ou améliorations sur les machines.

---